

Norbert Machinek

E-faktura po niemiecku

W porównaniu z takimi państwami jak Finlandia czy Austria, w Niemczech proces przechodzenia przedsiębiorstw na e-faktury odbywa się dość wolno. **Największą przeszkodą w rozwoju faktur elektronicznych, patrząc na to z perspektywy niemieckiego przedsiębiorcy, jest kwestia podpisu elektronicznego opatrzonego kwalifikowanym certyfikatem**, gdyż dopiero taki podpis gwarantuje bezpieczeństwo i umożliwia bezpieczny transfer danych dotyczących firmy, klientów i danych finansowych. Podpis taki wymaga nakładów finansowych ze strony firmy, co w początkowym okresie „rozruchu” systemu generuje dodatkowe koszty.

Papierowe koszty

W całej Europie wystawia się obecnie ponad 30 miliardów faktur. **Sredni koszt związany z obsługą rachunku i wystawienia jednej faktury wynosi od 8 do 12 euro, przy czym większa część tej kwoty przypada na koszty związane z zakupem papieru i drukiem.** Eksperti prognozują, że zniesienie konieczności wydruku faktur mogłoby przynieść oszczędności na poziomie od 20 do nawet 70 procent w zależności od wdrożonego systemu oraz wielkości przedsiębiorstwa. Jak przewidują prognozy, przejście na faktury elektroniczne pozwoli na oszczędności w Unii Europejskiej rzędu 60 do 200 mld euro rocznie.

Liderzy na rynku

Działania związane z elektroniczną obsługą rachunków, które obecnie stosuje się w modelu *Business to Business* (lub przynajmniej zachęca się do ich stosowania), w niedługim czasie będą przeniesione do modelu *Business to Consumer*. Chodzi tutaj o elektroniczną realizację całego procesu

księgowego, począwszy od złożenia zamówienia, poprzez jego realizację uregulowanie rachunków i ich sprawdzenie. Obecnie coraz więcej firm tworzących oprogramowanie komputerowe wprowadza do sprzedaży systemy do wystawiania i obsługi e-faktur. Liderami na rynku niemieckim w tej branży jest SAP oraz jego partnerzy: Esker und Gisa, Seeburger, Insider Technologies, AuthentiDate i SecCommerce. Firmy te oferują oprogramowanie do wystawiania podpisu elektronicznego zgodnie z zapisem paragrafu 14 niemieckiej ustawy podatkowej i wytycznymi Unii Europejskiej. Niektóre firmy dostarczają systemowych, globalnych rozwiązań dla dużych przedsiębiorstw, takich jak np. Metro czy T-Mobile.

Współpraca z małymi i średnimi przedsiębiorstwami

Systemowe, globalne rozwiązania są rentowne dla przedsiębiorstw, które prowadzą przynajmniej 5 tysięcy rachunków miesięcznie. Na szczęście **wiele firm, które działa w sektorze baz danych, wyspecjalizowało się we współpracy także z małymi i średnimi przedsiębiorstwami.** Takie przedsiębiorstwa powinny korzystać z bardziej elastycznych rozwiązań, takich jak np. „E-billing for SAP@Gisa”, oferowanych przez certyfikowanego partnera SAP – firmę Esker und Gisa. W przypadku takich rozwiązań klient nie inwestuje w oprogramowanie, tylko podpisuje umowę z firmą, która będzie go obsługiwała, pobierając opłatę za każdą transakcję związaną z rachunkiem. Klient przekazuje dane o rachunku za pomocą szyfrowanego, bezpiecznego połączenia, dane są transferowane do katalogu dedykowanego dla konkretnego przedsiębiorstwa. Firma obsługująca klienta oznacza dane podpisem elektronicznym i następnie generuje dokumenty w formacie PDF lub XML. Klient otrzymuje elektroniczne kopie faktury oraz plik z podpisanymi danymi, dzięki czemu może je na własnym komputerze zarchiwizować.